

微创时代

MicroPort Gazette

NO.5

总第75期

总编 常兆华

主编 张焯

执行主编 刘思思

主办：上海微创医疗器械(集团)有限公司

远景：以人为本在以微创为代表的高科技医学领域建设一个属于患者的全球化领先医疗集团

浦东新区区委书记沈晓明调研微创

本报讯 5月26日，上海市委常委、浦东新区区委书记沈晓明等一行来微创公司参观调研，浦东新区副区长丁磊及浦东新区区委办、发改委相关领导陪同考察。微创董事长兼首席执行官常兆华博士、首席营销官彭博、首席技术官罗七一、公司事务与公共关系资深副总裁边秦翌、集团总部办公室主任兼公司发言人张焯代表公司出席接待。沈晓明副市长先后参观了微创集团新总部办公大楼及牛顿路产品展厅，对微创取得的成绩表示肯定，希望微创公司能够在现有的基础上，进一步开拓创新，在医疗器械再制造领域有所作为。

座谈会上，沈晓明副市长详细了解微创的产品情况，特别是新近上市的 Firehawk 冠脉雷帕霉素靶向洗脱支架系统。他表示，“Firehawk 靶向洗脱支架的研发上市代表中国医疗器械已步入世界领先水平，在中国医疗器械行业树立了榜样。”沈晓明在调研中指出，生物医药是浦东重点发展的三大新兴产业之一。经过多年的发展，微创医疗已经从一个创新型的中小企业，成长为目前行业领先的龙头企业，成绩显著。他希望微创公司能够勇于开拓创新，在循环经济和再制造领域找到新的增长点，为现有的微创“10+5”联合舰队再添新的“驱逐舰”。

微创“WILLIS 颅内覆膜支架系统”被认定为“上海市专利新产品”

本报讯 5月19日，上海微创医疗器械(集团)有限公司(以下简称“微创”)申报的“WILLIS 颅内覆膜支架系统”，经审核被上海市经济和信息化委员会、市财政局、市知识产权局认定为“上海市专利新产品”。

由微创自主研发的“WILLIS 颅内覆膜支架系统”是国内首个获准上市的用于治疗颅内动脉瘤的覆膜支架产品，也是国内首个实现颅内载瘤动脉血管重建理念的产品。WILLIS 颅内覆膜支架可以隔绝、闭塞颅内动脉瘤，并保留载瘤动脉通畅，恢复病变区域正常的血流动力学，实现载瘤动脉的解剖重构，达到治疗动脉瘤的目的。颅内动脉瘤是脑内动脉壁的局部薄弱区域，在长期血流冲击下逐渐向外膨胀，被称为“一颗埋藏在脑中的不定炸弹”，40—60岁是发病高危年龄段。

颅内动脉瘤发生破裂，大量血液短时间进入周围脑组织，造成蛛网膜下腔出血(SAH)，引起神经功能损害，甚至导致患者在短时间内死亡。有时，动脉瘤虽然没有破裂，但由于其体积的增大，压迫附近神经，造成失明等相应的神经功能症状。

微创 16 周年司庆入驻新总部

本报讯 5月15日，微创科学有限公司(以下简称“微创”)5·15庆典活动于微创总部张江高科技园区张东路1601号举行。总部工程的承包单位中国核工业集团党组书记、总经理王寿君和微创集团董事长兼首席执行官常兆华博士为总部竣工剪彩。微创钻石俱乐部和先进分子协会会员代表共同为“MicroPort Scientific Corporation”揭牌。

随后，举行了新总部首次升旗仪式。

此外，上海市科委副主任曹振全与微创首席技术官、工程研究院院长罗七一共同为微创工程研究院成立揭牌。

5·15 恰逢国际第21个家庭日，微创也举办了员工家庭开放日活动，近600名员工和家属参加了在微创新总部举办的庆典 BBQ。



图为中核集团党组书记、总经理王寿君，微创集团董事长兼首席执行官常兆华博士与钻石俱乐部及先进分子协会会员代表共同为“MicroPort Scientific Corporation”揭牌

EuroPCR 2014 微创集团举办“Firehawk(火鹰)靶向支架”专题学术交流会



EuroPCR 2014 微创集团举办“Firehawk(火鹰)靶向支架”专题学术交流会参会人员合影

本报讯 近日，2014年欧洲经皮心血管介入学会(EAPCI)官方会议——EuroPCR 2014 年在 Palais des Congrès 会议中心召

开。当地时间5月21日，由上海微创医疗器械(集团)有限公司(以下简称“微创集团”)主办的题为“The

novel Firehawk DES platform: Enable Safety and Efficacy by Target Eluting Technology”专场学术汇报讨论会，邀请了包括中国工程院院士、中国介入心脏病学会(CIT)主席、中国医学科学院阜外心血管病医院介入导管室主任、Firehawk TARGET 系列研究秘书长徐波共同担任会议主持。

此次会议主要公布了 Firehawk 临床前研究、Target 系列临床设计方案以及最新临床研究结果，阐述了 Firehawk 创新型技术平台 Target Eluting Technology 的安全性和有效性。现场，Firehawk 严谨的临床设计和优秀的临床结果得到与会人士一致肯定。

亚大学医学中心教授 Martin B. Leon，以及中国介入心脏病学会(CIT)秘书长、中国医学科学院阜外心血管病医院介入导管室主任、Firehawk TARGET 系列研究秘书长徐波共同担任会议主持。

此次会议主要公布了 Firehawk 临床前研究、Target 系列临床设计方案以及最新临床研究结果，阐述了 Firehawk 创新型技术平台 Target Eluting Technology 的安全性和有效性。现场，Firehawk 严谨的临床设计和优秀的临床结果得到与会人士一致肯定。

微创集团工程研究院成立揭牌

本报讯(通讯员 褚楚)5月15日，微创工程研究院揭牌仪式在集团总部报告厅举行。上海市科学技术委员会副主任、张江高新区管理委员会常务副主任曹振全，上海市科学技术委员会生物医药处处长郑忠民，浦东新区科学技术委员会副主任蔡龙海，浦东新区科学技术委员会高新技术产业化处处长孔令毅，以及集团董事长兼首席执行官常兆华博士、首席技术官兼微创工程院院长罗七一等出席了揭牌仪式。

作为微创联合舰队集团化运作模式“10+5”的补给舰之一，微创工程研究院的成立标志着微创集团在科技创新方面迈出了关键性的一步，是微创集团发展历程上

的一个重要里程碑。

曹振全在揭牌仪式的致辞中指出，微创的成功得益于三个因素：人才队伍建设是根本，是企业的核心竞争力；进行产学研相结合；收购兼并作用功不可没，立足国内、开拓国外，短时间内实现效益的集聚。同时，他表示“微创不仅是上海的微创、中国的微创，更是世界的微创，希望微创集团能够成为世界级医疗产业的新星”。微创工程院院长罗七一表示将继续着眼未来，修炼“内功”，“希望我们能开拓创新、积微成著，创造出属于自己、属于微创、属于中国人的新技术、新产品，实现我们的微创梦”。

本报讯 5月28日，微创集团(HK: 00853)和索林集团(Reuters Code: SORN.MI)于今日共同宣布，微创索林心律管理医疗器械(上海)有限公司(下称“微创索林心律管理”)已正式获得由上海市工商行政管理局颁发的营业执照。

上海市商务委员会已于5月5日批准了微创索林心律管理成立，公司将于今年6月启动运营，致力于研发、生产和营销心律管理器械(包括起搏器、ICD及CRT等)。其总部设在上海，微创集团持股51%，索林集团持股49%。

此次合资公司的正式成立，标志着微创集团和索林集团对心律管理业务在大中华区的进口、销售和服务等方面将全面开展合作，并有效推进国内心律管理业务在研发及制造等领域的快速发展。

微创索林心律管理公司在沪获批正式成立

微创参展第八届东方心脏病学会议



图为第八届东方心脏病学会议现场

本报讯 近日,由上海市医学会心血管病分会主办、上海市二十家医院共同承办的第八届东方心脏病学会议(OCC)(The 8th Oriental Congress Cardiology)在上海国际会议中心召开。微创集团携第三代靶向药物支架

Firehawk(火鹰)亮相峰会。5月30日,由微创集团主办的“鹰雄本色 有T放矢”火鹰专题卫星会举行,邀请阜外心血管病医院乔树宾主任、上海市胸科医院方唯一主任及北京安贞医院柳景华主任等知名专家

担任会议主席。中国医学科学院阜外心血管病医院介入导管室主任、Firehawk TARGET系列研究秘书长徐波分享了与TARGET系列临床进展相关的最新结果;上海瑞金医院杨震坤教授对火鹰支架进行了全面解读,并深入介绍了火鹰五大全新技术特点;火鹰全国首家进院使用的南京市第一医院也分享了火鹰病例的使用情况。

会议期间举办的“冠心病介入论坛”,徐波主任受邀进行了“火鹰临床结果最新进展和产品特点”的主题演讲,其中最引人注目的亮点是,TARGET系列试验的三年随访结果显示,火鹰支架截至目前血栓发生率为0。

乔树宾主任表示:“我为中国有一家像微创集团这样的全球化公司感到自豪,我们中国人也可以设计制造出一个像火鹰支架这样引领全球的产品。我希望火鹰支架能造福更多全球患者。”

第八届东方心脏病学学会微创特邀专家访谈“可降解支架”

本报讯(通讯员 张娟)5月28日-31日,第八届东方心脏病学会议期间,为配合集团生物可降解支架的研发需求,冠脉市场医学事务部邀请上海市瑞金医院沈卫峰院长、中国医学科学院阜外心血管

病医院徐波主任、哈尔滨医科大学附属第一医院李悦主任、杨树森主任、哈尔滨医科大学附属第二医院侯静波主任、兰州大学第一医院张钰院长等专家进行了相关产品使用性

能及发展前景的访谈活动,为可降解支架的研发提供了宝贵经验。

哈尔滨医科大学附属第一医院杨树森主任提出,金属支架解决了患者的生理问题,但容易产生心理问题。希望微创积极研发可降解支架,成为

国内首个推出国产生物可降解支架的公司。

张钰院长明确指出BVS三个关键点:原材料、支架结构、规格全,并对微创寄予厚望,希望微创能够突破难点并得到提升。

微创集团召开第二届科学技术大会

本报讯(通讯员 林欣尔)5月15日,微创集团16岁生日之际,主题为“创新驱动 积微成著”的微创集团第二届科学技术大会拉开序幕。血管外科资深副总裁杜广武博士担任本届科技大会的主持人。董事长兼首席执行官常兆华博士为大会致辞,并对集团研发人员提出了既有“学究气”又不乏“杀气”的殷切希望。随后,大会对2013年集团科技方面表现突出者进行表彰。

科技大会的第二环节为“特色讲座”。心律管理业务副总裁张耿博士

为大家诠释了心脏的机械系统与电传导系统,对现有的起搏器(Pacemaker)、除颤器(ICD)等治疗方式进行了讲解,并对合资公司微创索林(上海)有限公司及其业务覆盖、产品作简要介绍。随后,手术机器人项目总监何超博士从外科手术的发展历史到腹腔镜手术机器人的出现,引出手术机器人的划时代优势与意义,带领大家进入机器人手术的世界。

本届科技大会的下半场在Poster展示中拉开序幕,来自猎豹、通心粉和

小羚羊等12个集团项目组代表展示了各自团队2013年辛勤付出的成果。随后,正式进入表彰颁奖环节,法务部知识产权室先后为获得授权专利、专利及专利授权的发明人和团队颁出6个奖项。随后,集团管理层对1位“科技领军人才”、7位“新生代领头雁”、26位“雏鹰”、“优秀Poster”和“最具人气Poster”进行表彰。

最后,首席技术官罗七一从科技人才、专利与Poster三个方面将两届科技大会进行对比,总结经验与不足,并表达了对研发人员未来的希冀。

微创集团举行质量与法规论坛暨第四期供应链论坛

本报讯(通讯员 董瑞瑛)5月27日,2014微创集团质量与法规论坛暨第四期供应链论坛在集团总部举行。此次论坛以“应‘变’全球质量法规”为主题,邀请上海市食品药品监督管理局安监局处长岳伟、Dr.Kunio Kawamura,BSI(英国标准协会,British Standards Institution)德国公告机构EUROCAT发证经理Gert W.Bos、MPO全球质量资深总监Scott Shankle作为演讲嘉宾,共同探讨中国、日本、欧盟、美国最新医疗器械管理法规的变化。

会上,岳伟处长总结了新版《医疗器械监督管理条例》的特点,即十大原则、四大板块、两方责任,并指出“医疗器械企业必须认识到行业法律法规‘变’才是不变的,企业得用过硬的产品质量和规范化管理‘以不变应万变’”。

微创集团供应链资深副总裁潘利荣指出,国内的医疗器械法规,日本的JGMP、欧盟法规、美国FDA法规都处于一个更新、升级的过程中,“这增加了我们对相关质量法规学习的紧迫性和必要性,我们需要在了解、适应世界范围内行业法规变化的基础上将其转

化为竞争力”。

企业如何应对世界范围内法规变化的挑战?思想需要在符合行业法规和合规制度的基础上,做到对于监管趋势的超前预测;同时,调整组织架构往专业化、扁平化方向发展,培养细分领域专业精通人才。“注册与临床资深副总裁徐益民如是说。

据悉,作为微创集团第三届质量与法规论坛,此次论坛共吸引300余人参加,较以往两期增加了150%;受邀人员多为国内外专家、业界人士,大大提升了论坛的专业度与参与度。

上海微创医疗器械(集团)有限公司党委获批成立

本报讯 5月15日,在上海微创医疗器械(集团)有限公司(以下简称“微创”)迎来十六周年庆典之际,上海微创医疗器械(集团)有限公司党委(以下简称“微创党委”)也获得张江高科技园区综合党委(以下简称“张江综合党委”)的成立批准,微创党委也成为张江园区内的第一家获批成立党委的企业。张江综合党委常务副书记葛龙官、副书记张义华、办公室主任陈立雄,以及微创董事长兼首席执行官常兆华博士、注册与临床资深副总裁兼微创党委书记徐益民及微创200余名党员和入党积极分子参加了党委成立仪式。

微创党委成立仪式由葛龙官主持,陈立雄代表张江综合党委宣读微创党委成立批文,张义华将微创党委印章授予微创党委书记徐益民。徐益民代表微创200余名党员向张江综合党委及集团领导对微创党建工作的支持表示感谢,并进一步明确微创党委的发展目标,要求党员在自己的工作岗位上“树形象,做表率”,以实际行动践行微创八大核心价值观。

微创集团董事长兼首席执行官常兆华博士对微创党委在实践和建设微创“纵横连横”的管理理念中所起到的作用给予充分肯定,并表示将一如既往地

地支持微创党组织的发展,期待微创党委取得更优秀的成绩。葛龙官代表张江综合党委向微创党委的成立表示祝贺,对微创集团取得的成绩总结了三点经验:优秀的领导团队,富于创新意识的党员队伍以及踏实肯干的全体员工,并对微创党委今后的工作提出新的要求。

微创党组织成立于2000年,目前下设张江、南汇2个党总支,8个党支部,200余名党员分布于集团各个条线及分子公司。在微创党委的发展历程中,多名党员和团队获得上海市、浦东新区及张江园区的表彰,在上海市“两新”组织创先争优工作上位于前列。

二〇一四微创医疗技术高峰论坛在沪召开

本报讯(通讯员 李中华 奚敏敏)5月19日-20日,由微创集团、教育部微创医疗工程中心和荣格工业传媒集团联合举办的2014微创医疗技术高峰论坛在上海召开。会议聚集了多名学术界、产业界、医疗界、投资界和政府的权威专家,就中国微创医疗技术产业发展趋势、技术发展热点、医疗监管政策等进行了深入探讨。会议由微创集团大动脉产品研发副总裁兼微创心脉医疗科技(上海)有限公司常务副总经理李中华和中央“千人计划”专家杨凡担任主持人。微创集团管理层及研发、品质、注册、临床、供应链等30多名同事参加了会议。

本届峰会吸引了跨国医疗集团、国内领军医疗企业高管,北京大学、上海交大等科研院所知名学者、院士,中央与上海“千人计划”专家,瑞金医院、仁济医院、华山医院等知名医学专家、政府监管机构与测试审评专家等200名精英参会。会议覆盖了微创医疗技术众多热门专题,包括心脑血管介入技术、电生理技术、起搏器技术、可降解支架、骨科器械、医学机器人等多个板块。峰会还特别增加了“医工结合”板块,让临床医生与工程研发人员面对面交流。

会议期间,邀请到微创注册与临床资深副总裁徐益民、电生理业务资深副总裁兼上海微创电生理医疗科技有限公司总裁孙毅勇、大动脉产品研发副总裁李中华、电极技术资深总监杨莹开展头脑风暴会,就心脑血管植入介入、电生理和起搏器研发的突破与创新等进行深入探讨。

此外,微创集团搭建临时展台,向出席本次峰会的业内专家和公众展示了涵盖心血管介入产品、大动脉及外周血管介入产品、神经介入产品、糖尿病及内分泌医疗器械、电生理医疗器械等多个领域的产品。

火鹰翱翔古城长安

本报讯(通讯员 康瑞)5月17日,在2014长安国际心血管病论坛召开期间,冠脉销售西北大区及冠脉市场部联合主办题为“精‘鹰’之路,开启创新征途”的火鹰专场卫星会。

卫星会由西安交通大学一附院袁祖贻教授、第四军医大学西京医院栾荣华教授、李伟杰教授、宁夏医科大学附属医院贾绍斌教授和新疆生产建设兵团医院刘俊明教授担任大会主席及点评嘉宾;并邀请阜外心血管病医院徐波主任、西京医院李妍教授、袁铭教授及西安交大一附院郭宁教授作为演讲嘉宾,通过对火鹰支架上市前临床试验TARGET系列研究最新进展报告和入组患者病例的分享,展示了火鹰支架的优越性能。其中,徐波教授在此次会议中首次报告了TARGET I RCT队列3年随访数据,TLF事件率曲线图中显示,该研究试验组Firehawk支架与对照组Xience V支架相比:两者1年时事件发生率均为2.2%,2年时为2.6%~2.7%,到3年随访时,两者TLF事件率为3.5%~4.0%,无统计学差异。由此可见,TARGET I研究RCT非劣效假设是完全成立的,Firehawk是安全且有效的新型靶向洗脱支架。之后,徐波主任介绍了正在筹划进行的TARGET EU和TARGET III研究,以证实Firehawk支架在最复杂病变中的表现。最后他针对火鹰支架的TES(Target Eluting Stent,靶向洗脱支架)理念进行了新的解读,认为火鹰支架是将“Technology, Efficacy, Safety”集一身的优秀产品,“以创新设计的科学技术定义全新的安全和有效理念”诠释了TES。

本次卫星会向西北地区主要客户传递了火鹰优异的临床表现,为火鹰在西北地区的市场开拓奠定了一定的基础。

“医疗器械质量万里行”活动走进上海

2014年5月7日-9日,“医疗器械质量万里行活动”进入上海站。新华社、中央电视台、中国医药报等9家媒体组成采访组,深入了解和采访上海市具有代表性的医疗器械产业及其质量与安全、监管状况等。

近年来上海医疗器械产业快速发展,超导磁共振系统、颅内覆膜支架系统、靶向药物洗脱支架等系列产品业内首创、技术领先的国产高新器械研发上市。一批质量管理规范、自主创新能力强、品牌信誉度高的企业逐渐做大做强。新闻采访团

相继走访了4家颇具代表性的企业:复星医药、联影医疗、名邦橡胶制品、微创医疗。采访团与上海市局就上海市创新医疗器械监管制度、信用体系建设、第三方参与的质量监管体系等问题进行沟通和交流。

微创供应链资深副总裁潘孔荣、冠脉产品研发资深副总裁唐智荣、生产与工程副总裁阚亦云、品质总监李勇、集团总部办公室主任兼公司发言人张焯等代表公司进行接待。来访人员先后参观了牛顿路产品展示厅、生产车间、测试中心,并在

微创集团总部进行了采访交流活动。本次活动促进了诚信体系建设和质量管理水平的提升。

中央电视台“第一时间”、工人日报等媒体都对本次“医疗器械质量万里行活动”进行了报道。本次

“医疗器械质量万里行活动”使公众感受到我国现代医药企业的胆识和能力,极大地增强了人们对国产医疗器械科技发展实力和前景的信心。

来源:国家食品药品监督管理总局官网



图为供应链资深副总裁潘孔荣为媒体团介绍微创产品

第三次外科手术革命:机器人手术

文/师云雷

机器人手术是指医生在智能机器人系统的辅助下为患者施行手术。与传统的外科手术不同,机器人手术中,机器人代替主刀医生在病人患处实施手术,而主刀医生在操作台对机器人进行遥控操作,机器人只是一个手术平台,不会自主做出任何动作。

达芬奇(da Vinci)手术机器人

达芬奇手术机器人是目前世界上最先进的手术平台,它将机器人技术与微创手术相结合,可以实施复杂的外科手术,并显著提高手术质量与安全性。达芬奇手术机器人于2001年通过美国FDA认证并成功大规模临床推广并获得了巨大的商业成功。截至2014年3月31日,全球共装机达芬奇手术机器人3039台,2013年全球年度完成达芬奇机器人手术共计约52万例,且年

手术量同比增长15%。

手术机器人系统典型组成

达芬奇机器人手术系统主要由医生操作台,一个装有三支或四支交互手臂的病人端机器人,以及一个三维高清视觉系统构成。

医生控制台是手术机器人的“大脑”,主刀医生坐在控制台前,通过操作两个主操作手及脚踏板来控制手术器械和一个三维高清内窥镜,对整个手术机器人系统进行控制。

病人端机器人相当于机器人“躯干与四肢”,直接与病人接触并受控完成手术,机器人末端安装的手术工具具有多自由度运动能力,能够使机器人的“手”具有极高的灵巧性,使得微创手术达到前所未有的手术灵活度与操作精确度。

视觉系统则是机器人的“眼睛”,

由三维高清内窥镜与立体成像系统构成,视觉系统为主刀医生带来患者体腔内三维立体高清影像。

机器人手术的优势

与传统的开口手术与腹腔镜手术相比,机器人手术的优势非常明显,与腹腔镜(二维视觉)相比,机器人三维视觉可放大10-15倍,结合机器人的高精度运动能力,使手术精确度大大增加。机器人末端工具的多自由度运动能力使得手术操作的灵活度极大增强,能够执行复杂的手术操作。多种手术优势使得机器人手术质量好、术后恢复快、愈合好,并且创伤更小、手术指征更广、术后并发症更少。

随着科学技术和手术理念的快速发展,手术机器人将不断提升医生的手术能力,带给患者更优质的治疗效果。

自我心肺复苏。关键时刻,能救自己一命。假设现在时刻是17:50,忙忙碌碌的你上了一整天的班,正在独自开车回家的路上!你感觉到非常紧张和不舒服……突然!你感到胸口有一股剧痛,并且开始蔓延到手臂和下巴,可是,离最近的医院大概还有一段路程。更糟糕的是路况很差,你自己都不知道能不能撑得了那么远?怎么办?你以前是曾经受过心肺复苏法CPR训练,但老师并没教你怎么给自己做急救?独处时,心脏病发作怎样急救?一个人若是心脏不能正常跳动,并且开始感到快要昏过去时,他大概只有10秒钟的时间,然后就会失去知觉,不省人事。

若是四周没有旁人能帮忙急救,患者要立刻把握这10秒钟的短暂黄金时间自救自己。

首先不要惊慌,要不停咳嗽,用力的咳,每次咳嗽前,都要先深深吸一大口气,然后,用力地、深深地、长长地、不停地咳,好像要把胸腔深处的痰咳出来一般,每间隔大约两秒钟,要做一次吸、一次咳,一直要做到救护车赶到时,或者已经感到恢复正常,才能休息。

原理:深呼吸,是要把氧气吸进肺部;咳嗽,则是挤压心脏,促进血液循环,也可以帮它恢复正常脉搏。如此急救,可以让心脏病发作患者有机会到医院被救!

来源:360个人图书馆

请人吃饭不如请人出汗

德国体育医学龙头艾伦斯特博士发现,所有运动选手中,唯独马拉松选手没有罹患癌症的病例。因此艾伦斯特博士为了找出不得癌症的原因,不断地研究,结果发现了一项惊人的事实。

艾伦斯特博士采集了每天跑步30公里以上的马拉松选手的“汗水”,分析其汗水的成份,结果发现汗水中含有铅、铝、铜、镍等重金属物质。

艾伦斯特博士下的结论是:每天跑30公里以上的马拉松选手,自体内深处排出大量汗水的同时,亦将体内累积的致癌成份“重金属”排出体外,彻底去除癌症的根源,因此马拉松选手不会得癌症。

全身健康的出汗,就能够强化现代化最大欠缺的体温调节功能与自律神经。汗从体表汽化,令人得到爽快感,对精神也有很大的帮助。借助汽化消耗热量,能够提升代谢力,减少脂肪,有助于消除肥胖。

来源:新浪网

环境 or 基因:为什么中国人爱得糖尿病?

11月14日是世界糖尿病日,其宗旨是引起全球对糖尿病的警觉和醒悟。2006年底联合国通过决议,从2007年起,将“世界糖尿病日”正式更名为“联合国糖尿病日”。

自然环境变化的太快,人体基因进化太慢

1992年,美国加州大学洛杉矶分校医学院教授贾雷德·戴蒙德在《自然》杂志上撰文说,“中国人的生活方式正在改变,糖尿病将引发严重的公共健康问题”。

如今,“戴蒙德预言”已经变成了现实——中国成为糖尿病第一大国。现在互联网上充斥着有关糖尿病的各种无法分辨对错的信息,还有各种各样的糖尿病“之友”、“联盟”、“群”之类的网站,糖尿病成为一个社会的流行病。

“可口可乐化”的生活毁了健康的身体

常常出入高档酒店开会、吃饭的生于50、60年代的中年人由于少年时经历过吃不好甚至是吃不饱的生活,面对满桌的珍馐佳肴,一些出身于贫困普通家庭的年轻小伙,难以抵抗诱惑,一顿能吃三大碗饭。慢慢地,一年内,他们的腰围就增加10厘米甚至更多。

当全国还有很多地方尚未解

决温饱问题时,远在黑龙江的大庆人却因当地盛产石油而提前进入了小康。那时候,大庆人顿顿有肉吃,每天吃完晚饭就坐在沙发上看电视,这种令人羡慕的生活,使当地很快就出现了很多胖子。

“吃得多”、“吃得好”、“吃得精”是造成糖尿病流行的罪魁祸首

中国疾控中心(CDC)营养与食品安全所对1989年到2009年中国人膳食营养素摄入量及变化趋势进行的研究显示,20年来,在居民饮食结构上,动物性食品及脂肪的摄入量迅速增加,而谷类食物消费量不断下降。

在食品与粮食生产和供应进入全球贸易体系后,不仅各种含糖饮料、西式快餐食品大量涌入中国,而且精制、白面广泛地取代了粗粮。比如,每天使用50克糙米代替精白米,可使糖尿病发病危险性下降16%,这是由于糙米仅经过最基本的加工,引发的胰岛素反应较少。

亚健康群体:“久坐一代”的流行病

近年来,中国人开始普遍地享受家庭小汽车带来的舒适和便捷,但是这不但造成遍布全国的道路拥堵和空气污染,而且也在给人体带来不易察觉损害。据统计,一位男性在拥有小汽车以后,

体重将平均增加1.8公斤,达到肥胖标准的可能性将增加一倍。

糖尿病预防的“大庆精神”:干预为先

1986年,当潘孝仁预料到大庆的糖尿病发展趋势时,做了一项大胆的实验。他带领李光伟等人,在大庆找了576个处于糖尿病前期的居民。潘孝仁将这些人为对照组与生活方式干预组两部分,对照组的人只接受一般的健康教育;而干预组又被分为3组,分别让他们进行节食、运动以及节食运动相结合。在接下来的6年中,每两年评估一次这些人的糖尿病发生情况。到1992年实验结束,与对照组相比,3个干预组的糖尿病发生率降低了51%。这说明生活方式干预可以有效地预防糖尿病。

正如《错位》一书所说,“如果人类没有尽力去与环境相匹配,作为一个物种就不会存活到今天。但是,如今我们已经改变了环境的很多方面,而且改变的速度非常快。我们的身体已不再适应我们自己建造的这个世界。我们过去的环境进化选择而来的基因,限制了我们适应现代城市生活方式的能力。而我们患上的糖尿病、心脏病与肥胖症,都体现了这种错位。”

来源:生物谷

揭秘人工心脏

人工心脏,即用生物机械手段部分或完全替代心脏的泵血机能,维持全身的血液循环。按功能划分包括心室辅助血泵(VAD)和全人工心脏(TAH)。人工心脏移植为一种治疗心衰的手段,是心脏移植有效的替代方案。

人工心脏也是所有医疗器械中最具挑战性的技术之一,其研发能力从一个侧面代表了一个国家的高端医疗器械科技水平。人工心脏在美国已进入产业化,成为心血管医疗器械产业的一个新的分支。

1958年日本及前联邦德国均设立了专门研究中心对其进行研究。1964年Kolf利用人工心脏使小牛成功生存24小时。1966年DeBakey将人工心脏用于瓣膜置换病例,辅助数小时。1968年开始临床研究,1969年动物实验生存记录为40天。1970年Nose等的动物实验生存100天。1973年以后,动物实验成活率迅速上升:1976年Kolf试验牛成活89天,122天;1980年度美和彦试验山羊生存232天、242天、288天;1982年12月1日美国盐

湖城犹他大学医学中心人工心脏研究小组为一患者植入完全人工心脏使其存活112天。在1997年以羊为试验对象的试验中,创下了人工心脏存活864天的全球最高纪录,这一技术堪称是世界最高水平。

随着对人体生理的认识以及能源与材料技术的发展,全人工心脏(TAH)和长时间心室辅助循环(VADS)得到进一步发展,具体表现在外置气动泵向超压缩电泵发展,辅助循环向可携带全人工心脏发展,以及由永久性全人工心脏代替同种心脏移植,2001年7月美国已经成功用于人体,但仅刚开始。

2013年05月13日由中国运载火箭技术研究院第十八研究所工程团队和泰达国际心血管病医院医学团队合作,成功研制出中国第一个可植入的、第三代心室辅助装置——磁液双悬浮血泵。法国巴黎时间2013年12月21日,乔治·蓬皮杜欧洲医院的医疗研究组完成了首例人造心脏移植手术的临床试验。

来源:网络

心脉参加 2014 中国血管和腔内血管外科论坛

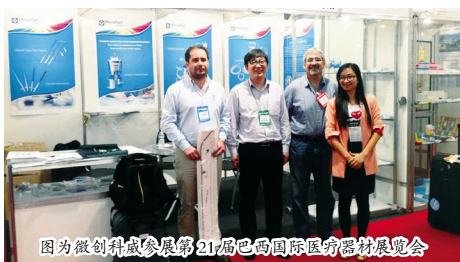
本报讯 (通讯员 冷金妍) 5月9日-11日, 2014 中国血管和腔内血管外科论坛(VEC 2014)暨第十二届北京协和医院血管外科研讨会在北京召开。微创集团外周业务资深副总裁兼微创心脉医疗科技(上海)有限公司总

经理苗铮华携心脉同事积极参会, 就即将启动的新腹主动脉支架、下肢球囊和下肢药物球囊临床试验与多位VIP客户进行沟通并达成了合作意向。

在本次论坛的微创心脉分会场上, 上海长海医院陆清声教授以心脉 Cas-

tor 临床研究初期结果报告为题, 用大量的临床数据, 向参会者展示了 Castor 支架的稳定性及其优势, 并称“Castor 是国人自己的产品, 为之骄傲”。同时, 临床合作的姜维良教授、常光其教授也纷纷表示 Castor 是优质产品。

东莞科威产品走向拉美市场



图为微创科威参展第21届巴西国际医疗器械展览会

本报讯 (通讯员 彭凌霄) 5月19日-22日, 微创科威总经理李虎及医学事务部经理彭凌霄一行前往巴西圣保罗, 参加了第21届巴西国际医疗器械展览会(HOSPITALAR 2014)。

HOSPITALAR 是拉美最大、最全面的医疗行业展会, 为巴西及周边国家的医疗机构、贸易人士寻找新产品和技术的平台。在此次召

在南美区域招商的展会上, 科威公司的封堵器产品及体外循环系列产品受到客户的广泛关注, 共收集到客户合作意向书37份, 其中巴西、智利已经进入样品评估和注册准备阶段。

此次成功参展是东莞科威进入拉美市场的良好开端, 为东莞科威大力拓展国际市场奠定了重要基础。

第七届外科医师年会血管外科分会圆满落幕

本报讯 (通讯员 张倩) 5月16日, 第七届外科医师年会在北京国际会议中心隆重召开。血管外科医师委员会分会于国家会议中心第三会议室同步召开, 微创集团作为赞助商之一, 由集团外周业务资深副总裁兼微创心脉医疗科技(上海)有限公司总经理苗铮华; 心脉销售总监刘奕现参会。外科医师协会会长等多位领导莅临血管外科分会, 并对血管外科医师委员会的委员们颁发了证书。

血管外科医师委员会主任委员、北京安贞医院血管外科主任陈忠教授就血管外科医师委员会自2014年1月12日成立以来已完成的各项工作向与会的各位委员做了汇报。本次会议上同时确立了中国医师协会外科医师分会血管外科医师委员会的管理办法(共8章19条)、中英文名称(Chinese Association of Vascular Surgeons—CAVS)、会徽等事宜。并对陆清声教授、林少芒教授的增补委员进行了投票。同时陈忠教授

对积极响应协会号召的专家给予了表彰。

陈忠教授还对CAVS的未来进行了展望。他提出, CAVS的成立应提高血管疾病诊断和治疗的先进性、全面性、多样性。在强化人才培养、梯队建设等方面为后续发展建立坚实的基础。在面向基层的外周血管手术或腔内治疗时应增加规范化操作培训等等。

随后王玉琦教授与大家分享了医疗市场的现状和发展趋势。王深明院长与大家深入的探讨了在做医

生的同时, 更要做医学家。郭伟教授就循证医学的临床价值发表了演讲。景在平教授则就目前心脏主动脉瓣狭窄腔内微创治疗新进展与大家做了汇报。周生来教授对于多点执业在中国的前景发表了他的个人观点。最后胡铁峰教授就临床医学的创新和产业化发展发表其个人看法。

5月17日, 来自全国各地的专家们就腹主动脉瘤的治疗及下肢动脉治疗等问题展开了深入的讨论并分享了各自的经验。

李中华博士参加第二届科技交流大会并发表主题演讲

本报讯 (通讯员 李中华) 5月27日, 微创集团大动脉产品研发副总裁兼微创心脉医疗科技(上海)有限公司常务副总经理李中华代表微创医疗参加第二届科技交流大会, 并作“我国高端医疗器械面临的机遇与挑战”主题报告。会上, 李中华博士对微创集团进行了介绍, 其中“精益求精, 致广大”的管理理念、“合纵连横”的管理模式等企业文化内容引起了与会嘉宾的浓厚兴趣。

第六期《微创心脉特刊》“协和会”正式出刊

本报讯 (通讯员 张倩) 5月8日, 第六期《微创心脉特刊》以“腔内微创”助力主动脉弓部病变治疗”为主题正式出刊。为便于读者进行无纸化阅读, 本刊同步增加了二维码。

本期《微创心脉特刊》邀请了多名腔内治疗主动脉瘤领域的知名专家, 就主动脉弓部病变治疗理念及微创自主研发的 Castor 分支型主动脉

覆膜支架的临床表现, 分享了各自的使用经验和学术观点。

郭伟教授指出, 腔内重建分支血管技术使腔内移植物的应用突破了重要的分支血管的解剖学限制, 将完全腔内修复技术治疗复杂性主动脉病变从图纸变成了现实。对于 Castor 支架的优势, 陆清声教授认为, 其一体化支架设计降低了并发症发生的风险, 它的输送系统设计精妙, 生物材料

的选择也有很大的改进, 支架增加的锁紧装置保障了患者的安全。姜维良教授表示, Castor 支架三段式释放技术的设计值得称赞。

景在平教授认为, 医师应该把每一种疗法、每一项技术和每一个操作的改进都看做是一定范围、一定层次和一定阶段的革新。这些小革新日积月累就会变成学术创新, 促进学科发展。

2013 年度医疗器械监管工作总结及 2014 年工作部署大会召开

本报讯 (通讯员 董瑶瑛) 5月22日, 应微创集团品质总监李勇的邀请, 上海市浦东新区市场监督管理局2013年度医疗器械监管工作总结及2014年工作部署大会在微创集团总部报告厅召开。

本次会议由上海市浦东新区市场监督管理局副局长沈建华主持, 浦东新区220余家

医疗器械企业负责人及管理者代表参加了本次会议, 重点对2013年医疗器械监管工作进行总结。上海市食品药品监督管理局安监处处长岳伟就新版《医疗器械监督管理条例》进行了宣讲。会上, 供应链资深副总裁潘孔荣代表微创向与会领导与嘉宾做了“微创品质管理”的介绍与经验分享。

火鹰知识培训走进西北大区

本报讯 (通讯员 康瑞) 5月18日, 针对冠脉营销西北大区火鹰市场开拓的需要, 冠脉市场医学事务部在陕西省西安市陕西宾馆开展了西北大区学术培训活动, 培训的主要内容包括冠脉医学基础、火鹰产品知识及 TARGET 系列研究最新数据和背景知识。活动邀请到宝鸡市中医医院心血管内科王安杏主任。本次培训由医学事务部医学主管康瑞主讲, 全面清晰地梳理了火鹰支架的相关背景知识, 并对现场提问进行解答, 使西北地区参与火鹰支架销售工作的相关人员进一步加深了对于火鹰支架产品信息的了解。西北大区资深销售经理冯存及西北大区全体销售人员、代理商销售人员参与了培训。

上海市科技创业中心领导来访微创

本报讯 (通讯员 鲍魏君) 6月4日, 上海市科技创业中心副主任黄丽宏一行3人来访微创集团总部。科技发展基金总监王亮等代表公司接待。王亮及财务部后卓萍分别就集团近年来的发展情况、集团主营产品和纳税情况进行了介绍。黄丽宏主任介绍了上海市促进高新技术成果转化的若干政策, 并鼓励微创积极参与高新技术成果转化项目的认定。据悉, 项目认定将给企业带来一系列扶持政策, 包括税收减免、人才落户、科研人员职称评定等, 有利于企业产品发展, 提高研发创新性, 引进优秀人才。

品质部 QC 召开一线员工座谈会

本报讯 (通讯员 董瑶瑛) 为了解一线员工的想法、倾听一线员工的心声, 近日, 品质部 QC 团队组织召开一线员工座谈会, 共有11名员工、3名一线管理者参与此次座谈会。双方通过交流、提问、解答, 使一线管理者了解了员工的工作情况、思想动态, 同时一线员工也对管理人员的管理方式提出了建议。后续品质部 QC、IQC、TC 团队将定期召开此类座谈会, 持续保持和提高各团队一线员工工作业绩。

营销促进中心发布集团 2014 年度营销简报

本报讯 (通讯员 谷云鹤) 根据 10+5 战略发展规划, 为进一步促进微创集团集团化、多元化发展, 营销促进中心数据管控部门整合大中华 8 个业务条线及国际部的销售经营数据, 搭建数据交流与分享平台。5月共完成“微创集团 2014 年度营销简报 (第一季度)”、“微创集团 2014 年度营销简报 (4 月刊)”两期内容。简报内容包含三个部分: 1) 微创集团销售数据排名, 即集团销售收入排名、“5100”、“8500”及“8800”指标完成率排名、销售收入占年度总指标比例排名、集团销售收入贡献度排名、销售收入同期增长排名、投入产出比排名、人均效能分析排名、主营产品贡献度分析、多元化产品贡献度分析; 2) 营销条线经营状况分析, 主营产品分布; 3) 营销条线市场覆盖情况, 空白医院进入情况, 各条线内部销售完成率 TOP3 统计。简报意在通过各类排名分析、经营状况的分析, 实现集团各业务模块相互促进、相互学习、创新共赢、销售业绩百花齐放的目标。

第八届上海国际骨科前沿技术与临床转化会议召开

本报讯(通讯员 高立倩)第八届上海国际骨科前沿技术与临床转化会议于5月17日-18日在上海召开。微创骨科参与会议,并举办了卫星会。此次会议,韩国首尔庆熙大学附属医院膝关节重建与置换部门主任 Dae Kyung Bae 教授以及上海市第九人民医院王友教授应邀进行了专题演讲。

韩国 Dae Kyung Bae 教授使用微创骨科的 ADVANCE Medial Pivot 产品多年,具有非常丰富的经验和高超的手术技巧,他以“Surgical Technique for TKA with Medial Pivot Prosthesis——内轴型假体全膝关节置换手术技巧”为演讲主题。ADVANCE Medial Pivot 内轴型膝关节系统,后交叉韧带替代型假体,突破了传统的设计理念,以现代化内轴型运动力学理念为基础,其特殊的球窝关节面提供了高稳定性和旋转功能,更接近自然膝关节的运动力学特征。

此外,上海市第九人民医院王友教授也对“ADVANCE Double High 后交叉韧带保留型假体用于外翻膝人工全膝置换术”进行了专题演讲。ADVANCE Double High 双高型膝关节系统在保留后交叉韧带的情况下,提供了高屈曲度和高稳定性。

据悉,ADVANCE Medial Pivot 内轴型膝关节系统和 ADVANCE Double High 双高型膝关节系统具有相同的股骨、胫骨和髌骨组件。如果术中无法保留后交叉韧带,只需更换胫骨垫片,无需额外截骨。两位教授演讲结束后均与听众进行了互动讨论,来自日本的 Shigeo Niwa 教授及国内专家对内轴型假体表示出浓厚的兴趣,并表示受益匪浅。

微创骨科举行5周年庆典活动

——“五载 吾在”上海微创骨科5周年庆典活动侧记



图为微创骨科5周年庆典合影

本报讯(通讯员 李婷婷)5月16日,微创骨科成立5周年庆典活动举行。本次活动以“五载 吾在”为主题,通过上海主会场与苏州海欧斯分会场视频连线,共同讲述5年来骨科人自己的故事。

庆典仪式上,首席财务官兼微创骨科执行董事孙洪斌、骨科中国业务

副总裁兼上海微创骨科医疗科技有限公司总经理王盛强分别作“过五关斩六将”和“五载 吾在”的主题致辞;上海微创骨科医疗科技有限公司营销副总经理陈耀文介绍了骨科第一季度销售情况。在“第五年,我们来到这里”环节中,入职公司5天、5月、5年的员工代表分别分享了不同阶段中“我的骨科故事”;远在分会场的苏州海欧斯员工也通过视频为大家带来精彩节目与温馨祝福。上海微创骨科医疗科技有限公司常务副总经理林忠主持“5周岁庆生仪式”,大家共同吹蜡烛、切蛋糕、唱生日歌,共同庆祝上海微创骨科5周岁生日。

活动在由骨科员工演唱的“我的微创不是梦”MV中落下帷幕。每位员工将“5年后的梦想”投递到“未来信箱”中,再过一个5年,他们将收到来自自己“五年前”的信,在期望与奔跑中,微创“骨科人”的梦想终将实现。

2014年微创骨科关节市销部首次策略讨论会举行

本报讯(通讯员 彭巧丽)5月14日-16日,微创骨科关节市销部组织召开策略讨论会,这也是自1月份微创收购美国 Wright 关节业务后中国团队第一次正式会议。在过去的四个月时间里关节市销部同事对产品特性、品牌接受度、代理商分布及存货等市场情况进行了摸底和梳理,为此次会议做了充分准备。

会议中,市场部同事对微创目前的髌、膝关节产品进行了介绍,随后就产品及市场情况进行了SWOT分析,从价格、产品特性、品牌知名度、学术资源、经销渠道等方面对市场情况进行了多维度分析,最后总结出产品未来3年的市场策略。

通过这次策略会的头脑风暴,市场部同事更加明确了未来关节产品的

推广方向及推广重点。市场部也向各区销售经理传达了未来产品注册和研发的方向,为销售同事描述了未来的蓝图,树立了信心。

市销策略会确定了关节产品未来的发展策略和目标,为骨科战略的航行指明了方向,通过市销部和供应链等部门的联动,通过中国市场和全球市场的联动,相信骨科的未来会越来越精彩。

东莞科威“宫颈扩张器”项目顺利通过政府验收

本报讯(通讯员 邹青兰)5月15日,东莞科威举行公司承担的科技部科技人员服务企业行动项目——《新型抗菌自膨胀一次性宫颈扩张器》的项目验收会。

本次验收会由东莞市科技局组织并主持召开,出席本次验收会的有东莞市科技局学

研合作科科长区合笑、副科长黄志钧,由刘晓喧等五位专家组成的专家组,东莞科威技术研发副总经理梁灿权、财务经理谢圆,协作单位暨南大学项目代表屠美、曾戎两位教授等。

《新型抗菌自膨胀一次性宫颈扩张器》项目利用亲水性的高分子聚乙烯和具有抗菌

作用的天然高分子壳聚糖材料,通过优化复合和模压成型工艺,成功完成抗菌自膨胀“一次性宫颈扩张器”的研发与制备,技术获得两项国家发明专利。项目顺利达到了合同约定的技术指标及成果指标,得到主管单位的充分肯定和验收专家组的一致通过。

人放射科主任也分别试用了微创造影导丝,手术均成功实现造影及支撑引导导管

通过性;并提出在保持通过性优势的同时,适当增加头端支持性的建议。根据该建

本报讯(通讯员 李智)上海龙脉的新一代头端变径造影导丝经充分验证后,5月13日分别

在上海第十人民医院及长海医院进行了试用,两家医院共完成20例手术。5月28日-30日,西安唐都医院疼痛科张主任和西安中心医院介

入放射科主任也分别试用了微创造影导丝,手术均成功实现造影及支撑引导导管

到达指定位置。各医院及主任都给予导丝头端变径及较小的J型角肯定评价,认为这样的设计有助于提高导丝的

通过性;并提出在保持通过性优势的同时,适当增加头端支持性的建议。根据该建

议,上海龙脉导丝研发组进行讨论并提出解决方案。未来,导丝将推出不同头端硬度的导丝以适应各种市场需求。

上海龙脉完成造影导丝入院试用

神通参加中国东西部合作与投资贸易洽谈会

生命科技产品亮相第三届华山内分泌论坛

本报讯(通讯员 陈辰)5月16日-18日,第三届华山内分泌论坛在华山医院顺利召开,生命科技市场销售部代表参加此次会议,并在会场设置展台,推广垂体激素输液泵。

此次会议邀请国内外著名学者进行演讲,就下丘脑垂体疾病的诊断、治疗以及该领域的热点和难点问题进行了学术交

流,力争紧跟临床诊治实际的同时紧跟国内外先进水平。上海瑞金医院内分泌科孙首悦教授在会议中着重介绍了生命科技的垂体激素输液泵,并针对IIHH的治疗进展与参会代表进行了交流。会后,许多参会代表及专家前来生命科技展台咨询、了解产品,会议取得良好效果。

龙脉产品亮相第八届全国介入心脏病学论坛

本报讯(通讯员 唐尧)5月28日-31日,2014年第八届全国介入心脏病学论坛会议在上海国际会议中心举行,微创龙脉参与会议,并利用会议机会展示新产品,加强客户关系。

本次会议涉及心内科多个领域论坛,主要有冠心病介入论坛、心脏节律论坛、高血压论坛、血栓相关论坛、海峡两岸论坛等,这些论坛传递出的各领域前沿信息让与会人员受益匪浅。

在会议上,微创龙脉设有特展,主要展示了新型的造影导丝、造影导管等,以及代理的新产品棘突球囊。多家代理商在微创展台积极咨询产品特征及市场情况,并表达合作意向。

此次论坛,龙脉邀请中南、西北、西南等地区的9名客户到会。通过相互沟通和全面的客户服务,不仅加强了客户对龙脉产品的了解,而且得到了客户的认可,深化了客户关系。

微创电生理借东方会契机与专家深入交流

本报讯(通讯员 曹之菲)5月29日-31日,第八届东方心脏病学会会议(OCC 2014)召开。微创集团电生理业务资深副总裁兼上海微创电生理医疗科技有限公司总裁孙毅勇、上海微创电生理医疗科技有限公司常务副总裁兼营销副总裁山鹰、电生理研发副总裁谭家宏出席本次会议,并在会议期间拜访了广东省人民医院吴书林主任、武汉大学人民医院黄从新主任及大连医科大学附属第一医院夏云龙主任等多位与会专家,就电生理技术及市场情况进行了深入交流。

会议期间,谭家宏与电生理临床资深经理程华胜先后拜访了重庆医科大学附属第二医院殷跃辉教授、天津市第一中心医院卢成志教授等,就肾动脉射频消融临床项目的相关工作与专家进行交流探讨。

此外,兰州陆军总院心内科马凌主任及徐州中心医院内科韩冰主任先后受邀来访电生理公司。孙毅勇及市场销售部同事参与接待,并陪同参观了电生理生产、研发等场地,双方就电生理产品的使用反馈与建议进行了交流。

生命科技参加2014年儿科内分泌高峰论坛

本报讯(通讯员 陈辰)5月27日,由上海市医学会儿科分会内分泌遗传代谢学组、上海交通大学医学院附属瑞金医院、上海交通大学医学院附属儿童医院、上海交通大学医学院附属新华医院、上海交通大学医学院附属儿童医学中心、复旦大学附属儿科医院共同主办的2014年儿科内分泌高峰论坛在上海举行,微创生命科技市场部同事与其他各参会代表进行了广泛的交流,加深了参会代表对生命科技产品的了解。同时收集意向客户资料,为双方进一步合作奠定了基础。

“微公益·微梦想”助力求婚记



图为“微梦想”助力求婚现场

本报讯（通讯员 韩建超 张万灵）伴随着微创医疗科技（上海）有限公司生产员工参观东方明珠，微创集团工会委员会主办的“微公益·微梦想”活动拉开了帮助员工圆梦的序幕。

在收到的许许多多的微梦想中，有一个梦想引起了活动主办方的注意：

5年前我来到上海，由于积蓄不多，去年我和老婆结婚时没有举行正式的仪式，尽管她没有怨言，但我心里一直感到遗憾——我欠她一个正式的求婚。希望在结婚一周年纪念日（端午节）时，站在东方明珠塔上，在公众的见证下，手捧玫瑰，补一个求婚仪式。

于是，在微创心脉员工圆梦东方明珠的同时，一场神秘的求婚仪式正在进行，我们来看一下梦想主人公张万灵是怎么说的：

端午佳节，也是我和老婆结婚一周年的纪念日。为了庆祝这一天，我带着她来到东方明珠游玩，站在塔顶，陆家嘴的美景尽收眼底，享受了一次空前的视觉盛宴。游玩接近尾声时，关于求婚的“秘密”仪式正在悄悄拉开序幕。那一刻，告白伴着幸福的泪水，钻戒伴着一生的承诺，拥抱着满堂的喝彩……

于我而言，这样的场景曾经存在于偶像剧中，但这一次，我成了主角。这一切得益于集团工会的精心筹划和安排。这一天，对大多数人来说只是一个普通的端午节；但对我老婆来说，更多的是一辈子的回忆和感动。感动之余，还多了一份关怀和感恩！

微创集团开展安全培训及验收工作

本报讯（通讯员 石雪娇）5月8日，安全委员会6名委员对微创集团总部的安全体系、消防系统、厂区标识、办公楼层等方面进行了安全验收。经过现场沟通讨论，输出了验收报告，验收发现的项目计划于5月14日之前完成整改。

5月14日，由安全委员会实施的国家安全生产标准化认证程序的内部培训在南汇医学园区24号楼进行，上海各子公司安全应急小组成员参加本次培训。通过培训增加了各子公司在国家安全生产标准化认证工作中对达标条款的了解认识。

2014年各个子公司也相继在推进安全生产标准化认证工作，由安全委员会组织的安全标准化自评员培训于5月22日在广丹路12号楼进行，上海子公司安全应急小组成员、总部安全员代表共37位同事参与培训。本次培训邀请到了上海市安全生产协会的专家担任讲师，就安全生产标准化建设程序、安全相关法律法规等内容进行了为期一天的讲解，并在培训后进行了自评员资格认证测试。

由安全委员会组织的5月份安全综合检查于21日至23日进行，检查范围为牛垾路所有生产车间，生产部

安全员及各车间管理员参与了检查。

5月集团安全月度会议于5月29日召开，安全委员会委员及各公司安全管理人员出席了会议。此次会议围绕本月集团开展的安管理工作及6月份待开展的重点工作展开讨论。

根据国家开展2014年全国“安全生产月”活动的通知，同时也为了提高集团安全管理水平及全员安全意识，特决定于2014年6月开展微创集团第一届安全月活动。该项活动已拉开帷幕，包括培训、演习、知识分享、知识竞赛等内容。

带药器械注册临床及临床前研究经验交流会举行

本报讯（通讯员 刘明清）5月6日，企划与项目管理部组织召开带药器械注册临床及临床前研究经验交流会，微创集团带药相关项目组共20余人参加了会议。

交流会上注册部单畅介绍了含药医疗器械注册申报要求，主要从“什么是含药医疗器械”、“国内审评机制”、“相关法律法规”、“相关技术指南性文件”、“CE注册-审评机制”、“国内注册-技术资料要求”六方面对含药医疗器械注册申报要求做了简介。

在提问环节，相关人员提出“检测方法没有确定依据，可不可以参考同类竞争产品”，大家积极参与交流，纷纷给出自己的专业见解，以及各自在实际项目中总结出的经验。在提出“目前难以确定测试方法的测试标准”这个问题时，药物支架研发总监李俊非带领项目组逐层剖析问题，先确定是产品的安全性还是有效性，如果是安全性，那是系统安全性还是局部安全性，使得项目组可以在正确的方向上进行深入分析及研究。同时，李俊非建议在做一些新的项目时选择国内外已经上市的产品做参照，这样既能做好产品，又能节省成本、降低风险。

在对各个项目组问题展开激烈的讨论之后，部分项目组找到了问题的解决方案。成长的过程中总是充满着困惑和疑问，产品的成长过程也一样，只有解决了困惑，解答了疑问，才能有成功的产品面市。经历凤凰涅槃般的洗礼，必能获得优秀成功的产品。

生命科技端午佳节送关怀

本报讯（通讯员 陈晨）农历五月初五是中国传统节日——端午节。端午佳节也是亲朋好友团聚的日子，生命科技行政部于5月29日端午前夕，组织员工提前过端午。活动一开始，行政部的同事就为大家送上了热气腾腾香喷喷的大肉粽，还贴心的准备了西瓜、香蕉等水果。同事们围坐在一起，品尝着可口的粽子，探讨着端午的故事，互相送上节日的祝福。

此次活动，不仅增加了浓厚的节日氛围，而且拉近了员工之间的距离，同时也让员工感受到微创大家庭的温暖。

本报讯（通讯员 戚振扬）5月25日，以“凝聚微创 增值归零”为主题的2014级先进提高班素质拓展活动于青浦金龟岛举行。

一早，36名学员和教务组成员乘大巴前往位于青浦金龟岛的培训场地。虽说是初夏，天气闷热，时不时还下场雨，但这些并未压抑大家的热情，经验丰富的培训教练团队准备了新颖的趣味竞技游戏和主题活动。

上午的破冰活动中所有人员随机分成了三个小组，相互认识熟悉起来。接下来的趣味游戏粮草运输、达芬奇密码则让各个团队的成员都小试牛刀，舒展筋骨，作为一天训练的热身，同时也初步领会到了团队协作和空杯心态的重要性。

下午的主题活动“成长路

上·共筑未来”，则是素质拓展的重头戏，要修建一辆微创列车，去展望公司未来的梦想和成就。三个小组分别承包列车的起始、S弯道、U型道、着地道等，利用的材料则是普通的PVC管道、胶带和三角接口，最后建的列车要牢固、美观、各环节对接，并且顺利通车。

大家分工合作，同时不断沟通，齐心协力，把各自的创意和想法用到工程中去，以强有力的执行力和责任感在最短时间内完成，并用彩带、气球美化了列车。在所有成员的努力下，微创列车一次性顺利通车。

在竞技比赛过程中，不难发现彼此在团队协作、意见协调、沟通传达上存在的一些问题。但微创人在面对困难所展现出来的精神面貌更加让人印象深刻——落后也不气馁，相互鼓

励，不断挑战，乐观积极……

本次团队拓展训练能帮助大家提高沟通交流的主动性和技巧，培养相互配合、相互支持的团队精神，也使学员在微创集

团团队中一起成长，在工作中迎难而上，不畏挑战，不断激发自己的潜能，提升工作技巧和能力，不断有新的收获，在能力增值的同时保持空杯心态。



图为“凝聚微创 增值归零”——微创集团2014级先进提高班素质拓展合影

谈到从技术到项目管理转变的感触,对我来说,这确实不是一个小题。毕业后的最初半年时间,我做的都是基础性技术工作。后来,一个偶然的机遇我开始接触项目管理。时光荏苒,转眼在项目管理这个岗位上,已度过了两个春秋。在从“技术人员”向“管理人员”转型的过程中,我经历了一个相对漫长的过程。期间,曾犯过一些错误,也付出过一些代价,总结出了不少经验和教训,在此与大家浅谈我的一些感受。

首先,管理——重点是“理”而非“管”,这也是我感触最深的一点。项目管理很大程度上是去理,而不是去管,即项目经理最重要的任务是去协调各方面的关系。我们公司大多都是持牌机构,涉及人员较多的大项目,在项目推进期间有太多比较琐碎的事情,作为项目经理,首要的任务就是将琐碎的事务整理清楚,给出项目执行的计划,安排相关人员去完成相应的任务,如此才能保证项目的有序推进。

第二,沟通的艺术。技术工作者,大多

项目管理视角

项目管理心得感悟

文 / 张雷

很务实,处理问题的方式往往也比较直接。不可否认,在解决问题和处理问题时,直接确实是一种非常高效的途径和方法。然而,这一点却成为了“管理”的死穴。项目组成员之间的沟通是否顺畅,能否做到信息的正确传达以及信息的及时共享,是一个项目成败的关键。

第三,由“点”及“面”。从事技术工作的人,大都专注于某一固定领域,即着眼于“点”。而管理者,需从整体出发,谋全局,即着眼于“面”。它不求“够精、够深”,但要“更广、更全”。换言之,前者是纵向的深入,而后者实为横向的拓宽。想要成为一名合格的项目经理,需从技术上把握两

方面内容:其一,业务的技术方向。如果在技术深度方面不如下属,那么就要在广度上、高度上拥有发言权;其二,团队的技术现状(技术方向、技术能力、个人水平等等)。不管技术水平如何,你都需要对团队自身优势了然于胸;团队中技术方面孰强孰弱;业界平均水平相比自己强弱几何等等。

第四,勇于承担责任,为他人的错误负责。勇于承担责任的心态是自信的源泉。在项目的实施过程中,不可避免地会遇到很多棘手问题,还会面临各种风险和冲突,一个合格的项目经理应该能够勇敢地站出来,有所担当,积极解

决问题,不推卸、不埋怨、不辩解,面对内部和外部的质疑、不理解,坚持不卑不亢,用事实说话,想方设法去沟通和协调,最终圆满解决问题。而回避责任、绕道困难会造成自我认识的模糊和怀疑,不可能产生真正的自信。由于项目经理要对整个项目负责,因此就要对团队成员的工作包括所犯的错误负责。解决问题和承担责任的过程,亦是项目经理自身不断成熟的过程。

最后,我想补充一点,尽量避免临时任务的安排和较随意资源的调动。如果项目经理对自己的计划没有保证,在资源不具备或外界任务不确定的情况下,项目经理往往会对项目计划丧失信心,认为无论如何计划都会有变化,无法按计划完成任务。

管理,多么简单的两个字,写下它,也许只需要短短的几秒钟;而管理,又是多么复杂的两个字,写好它,不知需要多少个多少光阴岁月。

悦读会

《中国人的修养》

道德崩溃的一剂良药——当下中国人急需的道德课本

推荐理由:

公民道德的进步,是一个民族富强与文明的必备条件。当下的我国社会,物质文明已经相当

发达,但社会道德体系却几近崩溃,各种道德危机层出不穷。个人道德素养的普遍缺失,引起不少有识之士的极大担忧。面向大众的基础道德修养的有力引导,已经到了迫在眉睫的地步。

今天中国的青年,若想要从我做起,培养健全的人格,成为合格的公民,那么《中国人的修养:当代中国人急需的道德课本》具有重要的指导价值。

作者简介:

蔡元培,字鹤卿,号

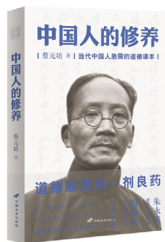
家、伦理学家。蔡元培先生为人宽厚温良,曾两度游学欧洲,对中国社会的弊端有透彻的认识,因此在国内大力提倡民主、自由与人权思想,致力于改良社会风气,且尤其重视公民道德教育及相应的世界观、人生观、美学教育。

内容简介:

《中国人的修养:当代中国人急需的道德课本》是蔡元培公民道德修养方面的代表作,主要收录他最为重要的道德思想代表作品《中学修身教科书》和《华工学校讲

义》,并收录蔡元培其他有关道德修养的零散文章,充分体现了蔡元培先生对于现代中国人应具有的道德素养的总体构想。

从形式上看,本书原是普通学生所用的教科书,乃是通俗的指导实践之书,而非学术理论著作。它完美结合了中华传统修身与现代公民教育的观念,以具体的行为实践为出发点,用浅显的思想、易操作的方法来直接引导读者,是一部值得所有国人阅读的道德自修手册。



Hello Akira

Akira Nishimura (西村 章)

Dear constant readers, thank you for your continuous interest in Hello Akira. We have three interesting phrases to scrutinize today. Here you go.

Original script 1: I would tell you that in the emerging markets, some of them are more **commodities oriented than brand oriented**.

Explanation: The CEO's choice of phrase is very interesting here. Rather than saying some of the developing markets are more price sensitive than others, the speaker effectively used the perfect business phrase "Commodities oriented" which suggests that those consumers are more prone (oriented, geared toward) to select a product that is widely available and **the only determining factor is price**. The "brand oriented" consumers are known to make purchasing decision based on the name recognition which typically results in paying for a premium.

Original script 2: Expanding the breadth of the **therapeutic categories and the product**

lines that we are offering and frankly improving our branding and consumer skills as an **adjunct** to that business, because in any given country how we reach the consumer whether through the physician in hospital or direct to the consumer and so forth does make a difference.

Explanation: You will find those professional phrases very useful. The phrase "therapeutic categories" is often used with "indication" which means more areas and places that one individual product can be applied. "Product lines" just simply means more products. The usage "**adjunct**" has a particular connotation here. Other than it means "in addition to", the underlying implication is about the **synergistic effect** that it can bring to a business. Simply put, the whole is greater than the sum of its parts. More product categories plus the increased individual product's indication (application) then combined with excellent sales forces and brand promotion, as whole, are important to the busi-

ness.

Original script 3: We know that some of those markets slowed last year as a **function of the markets** but the growth rates were still quite attractive to us relative to other geographies around the world.

Explanation: This "as a function of the markets" can practically refer to anything. This is what I would like to call "**beating around the bushes**". Although business cyclicality affects organizations and individual product markets to varying degrees, to boost investors' confidence, a CEO rarely admits that a market is getting weak. So in order to emphasize the overall resilience of market against the backdrop of the apparent downward market trend, a CEO tend to casually use the phrase of "function" as though to suggest something bad just happens and there is nothing we can do to prevent it from happening.

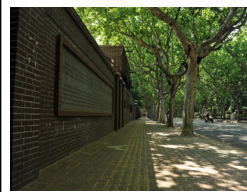
You will find that in those public conferences, those speakers are extremely careful at their comments.



“上海闺秀”——新华路

到上海,人们马上联想到外滩、南京路、浦东,想到上海的人多和弯曲的窄街。上海开埠 200 余年,给这个城市留下许多有特色的马路。

新华路原名安和寺路(Avenue Amherst),修筑于 1925 年,属于上海公共租界越界筑路。1943 年汪精卫政府接收租界时,改名为察哈尔路。1947 年以附近的法华镇改名为法华路。1965 年改名新华路。



被誉为“上海闺秀”的新华路,有份含蓄与幽雅。散落在沿街的英国、德国、美国、荷兰、意大利、西班牙等各式建筑,一条条引人入胜的弄堂,都在默默地述说着自己的故事。

在梧桐遮日人静车稀的新华路上漫步,心情会随之变的轻松。沿着新华路一路行,能感觉到都市中的那种别样的宁静。新华路上有匈牙利籍建筑大师邬达克留下的数十幢建筑小品,每一幢的建筑风格都迥然不同,然而却同样散发着浓郁的欧陆风情。那尖尖的屋顶,旧式的棚窗和半掩的铁栅栏门,无处不流露出无限的浪漫情怀。

新华路上深厚的文化底蕴,让人不得不浮想联翩,渴望去了解她的过去,走入它的深处……

推荐者:倪晓婷

第 206 期《微创茶歇》的主题是“小米科技的管理创新”,引起了集团内部员工的关注与讨论。

近年来,小米模式不断引发热潮,刷新中国互联网公司的成长速度。在小米取得一系列成就的同时,人们也思考小米公司成功的原因。其中管理创新给小米的高速发展提供了充沛的助力。

小米团队是小米成功的核心原因,为了挖到聪明人小米不惜一切代价。同时小米奉行管理扁平化管理,扁平化是基于小米相信优秀的人本身就有很强的驱动力和自我管理的能力。全员 6×12 小时工作,小米坚持了将近三年,维系这样的工作,从来没有实行过打卡制度,强调责任感。小米公司有一个理念,就是要和员工一起分享利益,尽可能多的分享利益。

细细品味小米管理创新,犹如芬香的美酒,令人陶醉和沉思。人是最重要的资源,也是管理的核心,一切创新围绕人开展,真正体现以人为本。

对内,找对人找好人是关键,花再多时间也是值得的。通过无形和有形方式体现他们的人生价值,不设 KPI 和扁平化管理,尊重和满足优秀人才的本身所具备的自我驱动力和自我管理能力;透明的利益分享机制,体现人们对公平公正的追求。

对外,直接与客户多渠道零距离接触,揣摩和满足客户心理需求,直接体验自身价值在客户层面的实现,也使客户与企业零距离的心理相通和崇拜。

总之,企业的生存法则就是一切围绕人,以人为本。

——徐益民 注册与临床资深副总裁

微创观察之员工修养

小米科技的管理创新

永不告别的钱德勒

文 / 阿岚



图为美国作家钱德勒

1995年，美国推理作家协会请出四位当代顶尖名家，票选150年来最佳作者和最佳侦探。结果雷蒙德·钱德勒（1898-1959）与他创造的高贵侦探菲利普·马洛拿下双料冠军。

我本来期望以一种石破天惊的笔法，来迅速勾勒出我所要推介的这位大师级人物，这样才能与其在推理界乃至文学界的地位相称，但这恐怕与钱德勒的一贯风格背道而驰。他笔下的那位冷硬派私家侦探马洛无论怎么修饰，都是再普通不过的美国中年大叔，落魄且孤寂，哪怕生意是一副惨淡不堪的光景，有事无事也都会去街角的酒吧或咖啡馆享受一下属于男人的时光。

20世纪上半叶的美国文坛可谓是英雄辈出。在炫丽无双的斯科特·菲茨杰拉德之后，在朴实无华的海明威之前，钱德勒以其机智而冷酷的幽默感，和特立独行的个性横空出世，丝毫不惧这一前一后的两位文学大师。他的享誉世界的名著《漫长的告别》足以媲美《了不起的盖茨比》和《老人与海》，虽然前者属于非主流的文学类别——推理小说。

当我第二次翻开《漫长的告别》，我很清楚吸引我的不可能再是悬念了。通常悬念维系着推理小说的命脉，一旦悬念揭晓，高潮之后终究会归于平静。无论故事构思如何精巧，结局如何出乎意料，就算是《无人永生》（阿加莎·克里斯蒂）那样让人几近窒息的伟大悬疑小说，让读者提起阅读第二遍的兴致也是很难的，除非相隔很长的时间，悬念因记忆的褪色而重生。但是，钱德勒的文字却值得一读而再读，依我看他原本就不打算以悬念取胜，他只是在夜雨微醺时分，驰骋不羁的想象力，把五花八门的本体和喻体在时空中抓取，任意捏合，在不经意间触动感官乃至心灵，犹同美酒入喉，快感自知。有时他的微笑像一只破旧的捕鼠器，懒散中暗藏机警；有时他的思绪模糊得如同浴室里蒸腾的热气，让人担忧其洞察真相的能力。而其实他不过是顺着自己的直觉或意志，走在自娱且娱人的乡村小道上，跟随者的脚步也是如此的欢快，仿佛悬念可以搁置在旁，人性的高贵和生活的真谛才是阅读的终点。

菲利普·马洛具备硬汉惯有

的迅捷，从手中无枪到有枪的反应速度绝不亚于任何一个西部牛仔，但他却经常被人从背后偷袭，似乎在每一个故事中都要吃一记这样的闷棍，然后倒地昏厥片刻，实在让我无法认同他是一位能掌控形势的大侦探，你几曾看到过福尔摩斯或御手洗洁被人从背后打倒过？虽然对那两位我也很中意，但他们终究有点近乎于神，人的味道不如马洛，特别是对于女色几乎绝缘。而马洛却无需这样的免疫力，但他为人风流却不作。《长眠不醒》中的那两位让人叹为观止的姐妹花无论施加什么样的手段都无法让马洛就范，他可以对着横陈的玉体说出这样的话：“我给你三分钟时间穿好衣服出去。如果到时候还不行，我就动用武力把你扔出去，就让你这个样子，光着屁股。”马洛发怒的场景并不多见，正常情况下他都是一派玩世不恭的模样，不惧危险，哪怕被点三八手枪顶着脑门；另外他常以揶揄警察和权贵为乐，还在协助破案之后弃各种恭维如敝屣。在一天的惊涛骇浪之后，拖着疲惫不堪的身躯回到冷清公寓，他都要犒赏自己一杯加冰的威士忌，活着就当如此。

钱德勒的文字风格是独一无二的，简约但却生动，幽默而不流俗。在对环境氛围的描摹和时代特征的把握上略有非菲茨杰拉德的影子，但你不可能看到盖茨比那样的爱情，因为钱德勒毕竟写的还是推理小说。但你也别期望读到如《嫌疑犯X的献身》（东野圭吾）那样完美的罪案故事。在雷蒙德·钱德勒的世界里，我们可以尽情欣赏主角的鲜明个性，享受文字的淋漓快感，体会洛杉矶这座城市时代脉搏。钱德勒对于后世的影响是巨大的，例如村上春树，他在把《漫长的告别》翻译成日文版之前，至少读了十几遍。如果你细心地看过从《舞·舞·舞》到《1Q84》的任何一本村上小说，就不难看出村上模仿以致致敬钱德勒的痕迹。

受迫于小说迷们的压力，柯南道尔不得已让福尔摩斯起死回生，而马洛的拥趸们却没有这样的幸福，钱德勒耽于酗酒而死得太早，他没有为读者改变自己。我们只拥有七部钱德勒的长篇和两部短篇集，这或许是唯一让我对他不满的地方，但却无可奈何。

昆仑得韵开雪莲

文 / Fay

从一座雪山
到一朵雪莲，
雪山皑皑，
雪莲盈盈。
距离是一身的疲惫，
相逢是一眼的凉冰。
含苞未开时，它在一本佛经中静
静养心，

昆仑得韵时，它在六字真言中默
默开放。

用一朵雪莲定三生之约，
用一滴眼泪温暖诸佛，
用一世苦寒换芳华刹那，
用一念花开果证菩提。
三千大千世界在日光的交汇处
碎为微尘，
是谁把红色的印章嵌入昆仑山的
胸口，
雪莲般层层绽放，
把微尘度尽……



微创

通讯社

2014 年度纳新 工作火热启动

微创通讯社 2014 年度纳新正式启幕啦！本次纳新即以招募自由撰稿人及光影社社员为主。“让微创有思想，让思想得传承”，挥毫泼墨激扬文字，横机立影定格江山。想旁听摄影知识讲座吗？想参观画展，参与话剧演出吗？想把自己的小小思绪付诸铅字吗？

加入我们——

你将不仅仅是码字，更有机会享受创作；你将不仅仅是拍照，更有心境探索光影。

报名方式：填写电子版《2014 年度微创通讯社通讯员申请表》或《2014 年度微创光影社社员申请表》，并发送至通讯社邮箱（editor@microport.com）；或填写并打印《2014 年度微创通讯社通讯员申请表》或《2014 年度微创光影社社员申请表》，交至总部 20 楼集团总部办公室刘思思。

更多资讯
请扫描二维码

