



### Firehawk®火鹰靶向支架上市启动——微创参展 CIT 2014

中国，上海—2014 年 3 月 26 日—第十二届中国介入心脏病学大会（CIT 2014）于 3 月 20 日至 23 日在上海举行。本次会议由中华医学会主办，获得来自国内外 32 家专业学会及知名心脏中心的支持。

### 微创心脉和 Reflow Medical 签署其在中国的独家代理协议

圣克莱门特，美国加利福尼亚州 & 中国上海，2014 年 4 月 9 日——微创心脉医疗科技（上海）有限公司（微创集团子公司）和美国 Reflow Medical 签署了一项关于在中国全权代理 Reflow Medical 针对周围动脉“慢性完全闭塞性病变”（CTO）产品 Wingman(商品名)的独家分销协议。

### 160 位国际嘉宾 CIT 期间来访微创

3 月 20 日，第十二届中国介入心脏病学大会（CIT 2014）参会嘉宾利用会议契机前来微创进行参观。来自 14 个国家共 160 位嘉宾参观了微创集团牛顿路总部及集团创新与产业化基地。

### “微创”及“MicroPort”商标获“中国驰名商标”殊荣

中国，上海—2014 年 3 月 26 日—微创集团近日获悉“微创”和“MicroPort”商标同时获得国家工商总局颁发的“中国驰名商标”的殊荣。

### 刘国恩：开放非公医疗服务价格的意义

在承前 30 多年改革开放的基础上，中共中央十八届三中全会确立了新时期中国发展改革的基调，历史性地把市场配置资源的作用从基础性提高到决定性高度。

### 2014 年度第二次董事会召开并发布业绩公告

3 月 31 日，微创医疗科学有限公司在上海微创总部召开了 2013 年度第二次董事会，审议通过本公司及其附属公司截至 2013 年 12 月 31 日的年度全年业绩报告及末期股息分配方案。会后，微创公司发布了 2013 年年度业绩公告。

### Contents

#### Firehawk®火鹰靶向支架上市启动——微创参展 CIT 2014

#### 微创心脉和 Reflow Medical 签署其在中国的独家代理协议

#### 160 位国际嘉宾 CIT 期间来访微创

#### “微创”及“MicroPort”商标获“中国驰名商标”殊荣

#### 刘国恩：开放非公医疗服务价格的意义

#### 2014 年度第二次董事会召开并发布业绩公告

声明：以下内容仅为信息沟通之目的。本公司及本公司之关联公司不对如下信息的完整性与及时性做任何承诺。对于任何人因信赖相关信息而做出的任何决定，本公司及本公司之关联公司不承担任何责任。

## Firehawk®火鹰靶向支架上市启动——微创参展 CIT 2014



中国，上海—2014年3月26日—第十二届中国介入心脏病学大会（CIT 2014）于3月20日至23日在上海举行。本次会议由中华医学会主办，获得来自国内外32家专业学会及知名心脏中心的支持。上海微创医疗器械（集团）有限公司（下称“微创集团”）携第三代靶向药物支架 Firehawk®（火鹰）最新研究成果亮相峰会，并在CIT期间，举办了火鹰上市新闻发布会、“火舞飞扬，鹰击长空——火鹰上市启动会”以及多场卫星会。

### Firehawk®(火鹰)表现抢眼

本次大会上，微创集团自主研发的第三代药物支架 Firehawk®（火鹰）冠脉雷帕霉素靶向洗脱支架系统一经亮相，便引来国内外参展专家的关注。在历时4天的大会中，共计14例患者成功植入32枚 Firehawk®支架，特别是南京市第一医院的演示，术者采用DK-Crush术式植入两枚 Firehawk®支架，Firehawk®支架以完美的通过性、优异的支撑性及边支保护能力得到了手术演示专家及CIT与会专家的一致认可。

据微创集团首席技术官罗七一介绍，第三代药物支架 Firehawk®（火鹰）采用全新的靶向洗脱技术，独特凹槽与聚合物组合，变漫灌为约束性“点灌”，在涂料材料100%吸收的同时药及聚合物量全球最低。Firehawk® TARGET 研究共同

主要研究者、TCT大会主席、纽约哥伦比亚大学医学中心教授 Martin B. Leon 认为，Firehawk®（火鹰）支架突破了传统药物洗脱支架的设计理念，将成为新的药物支架时代的领军产品，更加希望这款药物支架产品早日造福全世界更多的冠心病患者。

中国介入心脏病学大会（CIT）秘书长，中国医学科学院阜外心血管病医院介入导管室主任、TARGET系列研究秘书长徐波从临床试验角度详细解读：“Firehawk 支架安全性和有效性的临床验证，是中国药物支架临床试验历史上前所未有的，将中国冠脉药物支架临床试验推向了一个更高的层次。”

### 两年临床数据发布



由微创集团主办的“靶向时代，鹰之征途”主题卫星会上，中国工程院院士，中国介入心脏病学大会（CIT）主席，中国医学科学院阜外心血管病医院心内科首席专家高润霖院士、Martin B. Leon 教授、上海瑞金医院沈卫峰教授，美国耶鲁大学心脏中心 Alexandra J. Lansky 教授和大庆油田总医院的温尚煜担任大会主席。本次大会最为引人关注的是由高润霖院士和南京市第一医院陈绍良教授分别公布了 TARGET I 随机对照试验2年临床结果和 TARGET II 2年随访及长支架注册研究3年随访结果。

TARGET I 长病变队列3年随访结果显示，器械驱动的靶病变血运重建率仅为4.1%，且仍



然保持着支架内血栓形成的 0 发生率。TARGET II 2 年随访结果显示 TLF 5.2%，心源性死亡发生率为 1.0%，TV-MI 3.4%，iTLR 1.3%，值得关注的是 ARC 定义的确定的血栓发生率仍仅为 0.1%。

## 火舞飞扬，鹰击长空—— Firehawk®火鹰靶向支架上市启动会成功召开



本次火鹰上市启动会邀请到全国各知名心血管专家 300 余人以及国际专家近 100 人。包括 CIT 大会主席高润霖院士、沈阳军区总医院韩雅玲院士、阜外医院杨跃进院长、首都医科大学附属安贞医院吕树铮主任、徐波主任以及 Dr. Gregg W. Stone, Dr. Renu Virmani, Dr. Costantino Costantini 父子等全球知名心血管专家参加了启动会。启动会以视频方式讲述了 2004 年火鸟上市到 2014 年火鹰腾空出世的产品研发历程，印证了微创在此领域已连续 10 年保持国内市场占有率领先。高润霖院士在致辞中表示：“火鹰是目前全球唯一一个实现了储药槽技术的靶向支架，是中国人的骄傲。”董事长兼首席执行官常兆华博士也表示：“微创将继续致力于冠脉支架的创新为临床专家及患者提供更优秀的产品。”最后，由常兆华博士、高润霖院士以及 Dr. Gregg W. Stone 共同启动了火鹰上市仪式。

[返回首页](#)

## 微创心脉和 Reflow Medical 签署其在中国的独家代理协议

圣克莱门特，美国加利福尼亚州 & 中国上海，2014 年 4 月 9 日——微创心脉医疗科技(上海)有限公司(微创集团子公司)和美国 Reflow Medical 签署了一项关于在中国全权代理 Reflow Medical 针对周围动脉“慢性完全闭塞性病变”(CTO)产品 Wingman(商品名)的独家分销协议。

Reflow Medical 在动脉“慢性完全闭塞性病变”(CTO)治疗领域中开发了一系列高性价比的产品来满足这个新兴市场。Wingman 产品是 Reflow Medical 针对动脉“慢性完全闭塞性病变”(CTO)在临床中出现的问题而开发的三大产品之一，已得到了 510 (k) 和 CE 的认证。该产品配合导丝能够快速进入复杂的病变部位。

“微创的产品在中国有较高的市场份额，且微创注重研发，不断有新产品上市，市场占有率也在进一步扩大，这些足以证明微创是我们在中国的理想合作伙伴，” Reflow Medical 总裁兼首席执行官 Isa Rizk 表示，“我们期待与微创合作开发中国市场，同时提高 Reflow Medical 公司的产品在中国市场的占有率。”

微创心脉医疗科技(上海)有限公司常务副总经理李中华博士表示：“很高兴能和 Reflow Medical 签订这份协议。Reflow Medical 产品有其独特之处，我们对其在中国的 CTO 市场中的发展前景持乐观态度。”

[返回首页](#)

## 160 位国际嘉宾 CIT 期间来访微创



3 月 20 日，第十二届中国介入心脏病学大会（CIT 2014）参会嘉宾利用会议契机前来微创进行参观。来自 14 个国家共 160 位嘉宾参观了微创集团牛顿路总部及集团创新与产业化基地，参观期间，嘉宾们纷纷在“The best wishes for MP”许愿树上写下对微创的祝福。

参观活动结束后，来访嘉宾与微创集团管理层共同参加了由国际部组织的“微创之夜”游轮晚宴。嘉宾们由衷赞叹微创的成长与发展，表示对微创的前景及 Firehawk 上市充满信心与期待。

[返回首页](#)

以最虔诚的心态为患者和医生提供最高品质的医疗服务。无论公司的规模到了何种程度，都会始终以如履薄冰的创业心态维护公司的商誉。”

此次“中国驰名商标”的获得，也反映了国家对微创集团自 1998 年成立以来坚韧图强为发展国家高端医疗器械产业所作一切努力的认可，同时也是社会各界特别是广大患者和医生对微创集团更高的期望。“微创”和“MicroPort”除了其专业化含义外，还有“滴水穿石尽精微、厚积薄发创新业”等寓意深刻的内嵌式含义。微创集团将以此激发全体员工把商标的内涵融化到自己的日常工作中并成为工作习惯，把高科技的设计方案、高品位的艺术感知以及高尚的“敬天爱人”人文哲理三者完美结合，为医学界提供世界一流的高性价比的高端医疗产品和医疗解决方案。

[返回首页](#)

## 刘国恩：开放非公医疗服务价格的意义

在承前 30 多年改革开放的基础上，中共中央十八届三中全会确立了新时期中国发展改革的基调，历史性地把市场配置资源的作用从基础性提高到决定性高度。该如何理解并践行三中全会的改革要义，是当下社会各界的关注焦点。关系重大民生的国家医改当不例外，伴随整个中国更为积极、开放的改革主旋律，国家发展改革委等三部委联合发出《关于非公立医疗机构医疗服务实行市场调节价有关问题的通知》，放开非公立医疗机构[俗称“民营（办）医院”]医疗服务价格。旨在通过发挥市场价格机制配置资源的作用，调动社会力量办医，扩大医疗服务供给，提高医疗服务效率，从而更好满足人民群众不断增长和越来越多元的健康服务需求。

世上没有完美无缺的体制，也没有适应一切发展阶段的固定模式。中国 2009 年之所以启动前所未有的国家医疗体制改革，正是因为老体制已严重不适应新时期的发展，甚至阻碍国家发展，人们普遍抱怨的看病贵、看病难问题就是其

## “微创”及“MicroPort”商标获 “中国驰名商标”殊荣



中国，上海—2014 年 3 月 26 日—微创集团近日获悉“微创”和“MicroPort”商标同时获得国家工商总局颁发的“中国驰名商标”的殊荣。对此，微创集团公司事务与公共关系副总裁边秦翌女士表示：“微创人十几年如一日，以持续的谨慎态度和专业精神，严苛管控研发、生产全过程，

集中表现形式。针对人民看病贵的问题，中国医改选择了社会保险之路，并通过几年的努力，全民基本医保体系初步建成，覆盖了 95% 以上的城乡居民，

这是中国迈向现代文明社会的重要之步。

与此同时，看病难的问题仍然普遍困扰着人们，主要表现在两个方面：一是公立大医院的服务供不应求；二是公立医院的以药养医。关于供不应求问题。人类经济实践的经验告诉我们，最有效的解决办法莫过于开放市场，动员社会力量，而吸引社会力量的最佳制度安排就是与激励相容的市场价格机制。关于以药养医问题。公立医院一方面受约更强的行政干预，同时又深陷以药养医的桎梏，高达 50% 的药占比居高不下。相对而言，政府对民办医院医疗服务价格、医生收入以及药品二次议价干预少一些，其结果反而是民办医院的平均药占比明显低一些。总之，根据市场经济的基本原理和对中国医疗市场的观察，放开非公医疗服务的价格体系，探索更好体现市场价值的医疗服务价格机制，应该是中国医改突破供不应求和以药养医困局的勇敢尝试，有利于以下三方面的医改工作。

首先，有助于社会办医的健康和规范发展。鼓励社会办医是国家医改的重要方针，旨在全面提高医疗供应能力，更好满足群众的多元需求。与公立医院不同，社会办医的投资与服务责权具有明确的市场自主属性，因此客观上要求与之相适应、激励灵活的资源配置原则，从制度上明确安排基于市场供需的服务价格机制，有助于逐步形成良性、有序的市场竞争环境。

其次，有助于深化公立医院改革。众所周知，当下中国公立医院改革实施的若干“内增活力”措施奏效有限，条件之一正是缺乏可供参照和选择的外部市场。比如要真正科学、客观的提高公立医院医生的收入水平，有了完善的外部市场价格体系为参照，决策部门就更有章可循。

最后，有助于政府干预手段的与时俱进。要发挥好市场无形之手的有效作用，离不开政府相

得益彰的辅助之手。医疗市场的最大特点是信息不对称，因此放开非公立医疗机构医疗服务价格，政府的管理职责不是变小了，而是更大了，它要求政府要探索适应开放市场管理的创新手段，做到放而不乱，市场成效更好。幸运的是，人类大数据时代正在到来，政府对医疗机构的管理创新可以充分利用这次发展契机，全面推进国际化的全程个人健康与医疗信息系统，让政府的管理职能转变到收集、统计、分析、并实时公布各机构的医疗费用、就诊时间、医疗质量等百姓在乎的关键信息，赋予人民群众看病就医的选择条件和能力，让市场力量助推医疗机构的良性竞争，使优胜劣汰机制真正发挥作用，从而促进人民群众得实惠、医务人员受鼓舞、医疗保障可持续的中国医改目标。

[返回首页](#)

## 2014 年度第二次董事会召开并 发布业绩公告

3 月 31 日，微创医疗科学有限公司在上海微创总部召开了 2013 年度第二次董事会，审议通过本公司及其附属公司截至 2013 年 12 月 31 日的年度全年业绩报告及末期股息分配方案。会后，微创公司发布了 2013 年年度业绩公告。

[返回首页](#)